

**ИЗМЕНЕНИЕ К ПРИГЛАШЕНИЮ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке средств малой механизации**

Сведения о заказчике				
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО контактного лица		Котович М.В. – инженер бюро топлива и ГСМ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5 тел.: +375(174) 29-89-82 Прудник С.А. – начальник отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО тел. +375(174) 26-18-44		
Адрес эл. почты		mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки				
№ лота	Наименование продукции	Кол-во, ЕИ	Требования к предмету закупки	Срок поставки
1	Нагнетатель масла (ручной)	5 шт	В соответствии с требованиями технического задания на стр.9-10 приглашения (Приложение № 1)	IV квартал 2025
2	Нагнетатель пластичной смазки (ручной, перекатной)	2 шт	В соответствии с требованиями технического задания на стр.9-10 приглашения (Приложение № 1)	
Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; - увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.				
Место поставки		Солигорский р-н, Минская обл., промплощадка 1РУ, склад №4		
Источник финансирования		Собственные средства предприятия ОАО «Беларуськалий»		
Ориентировочная стоимость закупки		931,07 б.в. базовых величин		
Требуемый срок поставки		IV квартал 2025		
Допустимые условия оплаты		Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя		
Сведения о процедуре закупки				
Участники процедуры		Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; -представившая недостоверную информацию о себе; -не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;		

	-не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; -включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
Квалификационные требования к составу участников	К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию– в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад/объект Покупателя. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству, количеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции. 8. Покупатель не несет ответственность за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 9. Продукция должна быть новой и соответствовать по качеству-согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству -согласно количеству, указанному в товарно-транспортной

накладной. В случае поставки продукции бывшей в употреблении Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости поставленной продукции.

10. Гарантийный срок эксплуатации продукции-в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

12. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока хранения, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, либо отказался от подписания АКТа, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены некачественной или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору.

14. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой, не соответствующей условиям договора продукции, выявленной при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

16. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

17. В случае поставки продукции, производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. Вместе с продукцией Поставщик передает Покупателю следующую документацию:

- ТТН;
- паспорт/ сертификат качества на русском языке, выданный производителем.

19. В случае несвоевременного предоставления документов согласно п.19. и/или предоставления неверно оформленных документов Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения

	(регистрации) Покупателем сопроводительного письма Продавца вместе с приложением требуемых документов. В случае непредоставления любого из документов согласно п.19. продукция может быть принята Покупателем на ответственное хранение. 20. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 21. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе разницу в цене между ценой непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 22. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС. 23. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости продукции. 24. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, будут разрешаться путем переговоров между Сторонами. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Стороны дают ответ на претензию в течение 20 календарных дней. Если Стороны не могут прийти к соглашению, то все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. 25. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 26. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001 и СТБ ISO 14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при профессиональной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на
--	---

	выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности. 27. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail: _____ признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку средств малой механизации» по e-mail: mto@kali.by. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – не позднее 24.06.2025. Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику. Участник процедуры закупки имеет право подать предложение на часть объёма (кол-ва) предмета процедуры закупки либо его части (лота). Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - согласие участника выполнить условия раздела обязательные условия договора, указанные в данном приглашении; - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам. 2. подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин); 3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участника, являющегося производителем:

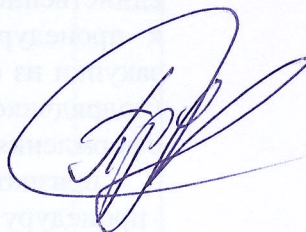
	- копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника. 3.2. для участника, не являющегося производителем: 3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель (при наличии). 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая для закупки продукция производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя. 4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). 5. Техническое предложение, которое должно содержать: - полное наименование предлагаемой продукции; - наименование завода-изготовителя; - количество, объем тары 6. Коммерческое предложение, которое должно содержать: - цену за единицу продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя); - условия поставки (предпочтительно – DAP г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - гарантийный срок хранения; - срок действия коммерческого предложения (не менее 90 дней); - экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов)/уровень плановой рентабельности (наценки/надбавки).
Иные сведения	1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения

Иные сведения	переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе: - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и такая возможность предусмотрена документацией. В случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); - признать процедуру закупки несостоявшейся, при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; - признать процедуру закупки несостоявшейся, провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. 3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). 4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения,
---------------	---

	уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. 7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней. 8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.
--	--

Документация изложена на 13 (тринадцати) страницах, включая Приложения №№1-4 и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической
и нефтехимической продукции



С.А.Прудник

Инженер отдела химической
и нефтехимической продукции



М.В.Котович

Приложение №1

Техническое задание на закупку нагнетателя масла (ручной), нагнетатель пластичной смазки (лоты №№1-3)

1. Назначение и область применения

Нагнетатель смазочных материалов (ручной) применяется для смазывания через пресс-масленки узлов трения машин и механизмов пластичными смазывающими материалами.

Нагнетатель представляет собой насос высокого давления, закрепленный на емкости, с встроенным клапаном для удаления воздуха, подпружиненную стальную пресс-шайбу для удаления воздушных карманов из смазки, с ручкой для переноски.

2. Основные технические характеристики и параметры

№ п/п	Основные технические характеристики	Параметры
1	Тип	ручной, переносной
2	Давление, бар	275
3	Подача, г/ход	9
4	Вязкость смазки	NLGI 1, 2, 3
5	Длина рукава высокого давления, мм	2000
6	Емкость контейнера, кг, не более	10
7	Масса нетто, кг, не более	12
8	Штуцер под тип и типоразмер применяемой пресс-масленки (ТРГ, М1, М4, М22, Т1+Т1В, МВ)	комплект

3. Документация входящая в состав технического предложения

3.1. Техническое предложение, состоящее из:

- текстовой части с ответами на все требования настоящего технического задания;
- графического материала, содержащего габаритные и присоединительные размеры.

3.2. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

4. Документация, поставляемая с оборудованием

4.1. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

4.2. Технический паспорт на изделие.

5. Комплект поставки, сроки и количество

5.1. Нагнетатель смазки переносной в комплекте с рукавом и штуцерами.

5.2. Срок поставки и количество согласно утвержденному годовому плану закупки.

6. Гарантийные обязательства

Предприятие-изготовитель несет гарантийные обязательства в течение 24 месяцев со дня ввода оборудования в эксплуатацию.

7. Требования к предложению

Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.

Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответы на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, предоставивший техническое предложение, отказался исправить в нем выявленные ошибки и неточности.

Приложение №2

Техническое задание на закупку насоса ручного поршневого бочкового типа FX-19B (лот №4)

Насос ручной поршневой бочковой используется для перекачивания относительно вязких масел, применяемых на автотранспорте и железнодорожных технике.

Технические характеристики:

1. Механический привод	поршневой/рычажный
2. Виды перекачиваемой жидкости	масло
3. Материал корпуса насос	сталь
4. Производительность, л/м (при 100 итерациях)	25
5. Подача за качок, л	0,4
6. Возможность дозирования	
7. Место установки/Особенности конструкции	бочковой
8. Резьба на корпусе насоса у основания для накручивания на горловину бочки	2"
9. Тип всасывающего патрубка	телескопическая
10. Диаметр входного отверстия, мм:	40
11. Максимальная вязкость, сSt:	800
12. Гарантия не менее 12 месяцев.	

Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании. Предложение признаётся не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям: технического задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нём ошибки или неточности.

Приложение №3

Техническое задание на закупку насоса ручного роторного (для бочек) (лот № 4)

1. Назначение и область применения

Насос ручной роторный (для бочек) применяется для перекачки дизельного топлива, бензина, масла, керосина из бочек.

Насос представляет собой двухпластинчатый насос с подвижными элементами в виде ротора, совершающего вращательное движение и вставленных в него пластин (шиберов), совершающих возвратно-поступательное движение.

2. Основные технические характеристики и параметры

№ п/п	Основные технические характеристики	Параметры
1	Тип	ручной, переносной
2	Вид перекачиваемой жидкости	дизель, керосин, масло, бензин
3	Производительность, л/мин	не менее 20
4	Производительность за цикл, л/цикл	0,3
5	Материал корпуса	алюминий
6	Вес, кг	не более 5,5

3. Документация, входящая в состав технического предложения

3.1. Техническое предложение, состоящее из:

- текстовой части с ответами на все требования настоящего технического задания;
- графического материала, содержащего габаритные и присоединительные размеры.

3.2. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

3.3. Подтверждение соответствия поставляемого оборудования требованиям Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 010/2011 «Безопасность машин и оборудования».

4. Документация, поставляемая с оборудованием

4.1. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

4.2. Технический паспорт на изделие.

4.3. Сертификат соответствия поставляемого оборудования требованиям Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 010/2011 «Безопасность машин и оборудования».

5. Комплект поставки, сроки и количество

5.1. Насос ручной роторный (для бочек) – 1 шт.

5.2. Срок поставки – октябрь 2025 г.

6. Гарантийные обязательства

Предприятие-изготовитель несет гарантийные обязательства в течение 24 месяцев со дня ввода оборудования в эксплуатацию.

7. Требования к техническому предложению

Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.

Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответы на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, предоставивший техническое предложение, отказался исправить в нем выявленные ошибки и неточности.

Приложение № 4 Техническое задание

на закупку шприца смазочного рычажно-плунжерного (ручного)- лот № 7

1. Назначение и область применения

Шприц смазочный ручной, рычажно-плунжерный предназначен для индивидуальной подачи пластичных смазочных материалов через пресс-масленки к узлам трения машин и механизмов.

Шприц представляет собой плунжерный насос высокого давления, закрепленный на емкости, с встроенным клапаном для удаления воздуха.

2. Основные технические характеристики и параметры

№ п/п	Основные технические характеристики	Параметры
1	Тип	ручной, продольный
2	Давление подачи, МПа	40
3	Пиковое давление (система), МПа	85
4	Подача, см ³ /ход	1,4
5	Вязкость смазки	NLGI 1, 2, 3
6	Длина трубки (гибкого шланга) высокого давления, мм	300
7	Емкость заправочная, гр	500
8	Масса нетто, кг, не более	2
9	Возможность заполнения (400 гр. туба со смазкой (DIN 1284), развесная смазка, прибор для заполнения шприцов смазкой)	Все типы заполнения
10	Штуцер под тип и типоразмер применяемой пресс-масленки (ТРГ, М1, М4, М22, Т1+Т1В, МВ) с трубкой и гибким шлангом	комплект

4.

3. Документация входящая в состав технического предложения

3.1. Техническое предложение, состоящее из:

- текстовой части с ответами на все требования настоящего технического задания;
- графического материала, содержащего габаритные и присоединительные размеры.

3.2. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

4. Документация, поставляемая с оборудованием

4.1. Руководство по эксплуатации по ГОСТ 2.601-2013.

4.2. Технический паспорт на изделие.

5. Комплект поставки, сроки и количество

5.1. Нагнетатель смазки переносной в комплекте с рукавом, трубкой и штуцерами.

5.2. Срок поставки и количество согласно утвержденному годовому плану закупки.

6. Гарантийные обязательства

Предприятие-изготовитель несет гарантийные обязательства в течение 24 месяцев со дня ввода оборудования в эксплуатацию.

7. Требования к предложению

Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.

Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответы на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, предоставивший техническое предложение, отказался исправить в нем выявленные ошибки и неточности.

